

CLAUDE · SMALL BUSINESS PLUGIN

Dein Angebot aus einer Sprachnachricht

Die Anleitung mit allen Schritten, vom Installieren bis zum fertigen Angebot

2 Minuten

reinsprechen nach dem Kundentermin

43

fertige Workflows stecken im Plugin, das Angebot ist einer davon

Pro bis Enterprise

das Plugin läuft auf jedem bezahlten Claude-Plan

Anthropic hat das Plugin am 15. September erweitert.

Claude for Small Business ist ein Paket aus fertigen Abläufen für kleine Firmen, und einer davon baut dir aus Notizen, Fotos oder einer Sprachnachricht ein Angebot mit deinen Preisen. Du brauchst dafür kein eigenes Tool und keine Automation, nur die Claude Desktop-App.

01 Installieren

Auf Seite 2 steht, wo du das Plugin findest und was du einmal einrichten solltest.

02 Das Angebot bauen

Auf Seite 3 steht, was du reinsprichst, was du hochlädst und den Satz zum Kopieren.

03 Worauf du achten solltest

Auf Seite 4 steht, was ohne Anbindungen geht, was nicht, und welche Workflows sich noch lohnen.

SCHRITT 1

Das Plugin installieren

Einmal machen, danach ist es in jedem Chat da

01 Claude Desktop-App öffnen

Das Plugin läuft in der Desktop-App, nicht im Browser. Du brauchst Pro, Max, Team oder Enterprise.

02 Customize, dann Plugins, dann das Plus

In der linken Seitenleiste klickst du auf Customize. Unter Plugins findest du oben das Plus.

03 Small Business installieren

Such nach Small Business und klick auf Install. Das Plugin ist von Anthropic selbst.

DANACH EINMAL EINTIPPEN

```
/smb-onboard
```

Warum sich das Einrichten lohnt.

Mit /smb-onboard fragt dich Claude, was deine Firma macht, wie du arbeitest und welche Tools du nutzt, und speichert das. Jeder Workflow weiß danach also schon, für wen er arbeitet, und du musst es nicht jedes Mal neu erklären. Statt des Befehls kannst du auch einfach „help me get set up“ schreiben.

Falls die Menüs bei dir anders heißen.

Anthropic legt gerade Chat und Cowork zu einem einzigen Claude zusammen, und das kommt nach und nach bei allen an. Die Schritte bleiben gleich, nur der Name Cowork verschwindet.

SCHRITT 2

Das Angebot bauen

Sprachnachricht, altes Angebot, ein Satz

01 Nach dem Termin reinsprechen

Sprich einfach alles ein, was du weißt: wer der Kunde ist, was er will, welche Leistungen, wie viel Aufwand, bis wann und was besonders ist. Unsortiert ist völlig okay.

02 Zwei Dateien hochladen

Die Sprachnachricht und ein altes Angebot, das dir gefällt. Aus dem alten nimmt Claude Aufbau, Design und deine Preise.

03 Den Satz schreiben

Du musst den Workflow nicht selbst auswählen. Beschreibst du die Aufgabe, nimmt Claude von selbst den Proposal Builder.

PROMPT ZUM KOPIEREN

Mach aus dieser Sprachnachricht ein Angebot. Nimm mein altes Angebot als Vorlage für Aufbau, Design und Preise. Wenn dir für eine Position ein Preis fehlt, frag mich, statt ihn zu schätzen.

Oder direkt über den Befehl.

Tipp einen Schrägstrich ins Chatfeld und wähl /proposal-builder aus der Liste. Das ist derselbe Workflow, nur ohne dass Claude ihn erst raussuchen muss.

GUT ZU WISSEN

Was geht und was nicht

Damit du nicht an der falschen Stelle hängen bleibst

SITUATION	WAS PASSIERT
Ohne Anbindungen	Claude baut und bepreist das Angebot aus deinen Dateien, rausschicken machst du selbst
Mit Docusign	Nach deiner Freigabe geht das Angebot direkt zur Unterschrift raus
Mit Google Drive, Microsoft 365 oder Notion	Claude holt sich alte Angebote und Unterlagen selbst, statt dass du sie hochlädst
Freigabe	Nichts wird verschickt, gebucht oder bezahlt, bevor du zugestimmt hast

Die Preise prüfst du trotzdem selbst.

Claude rechnet mit dem, was in deinem alten Angebot steht. Hat sich bei dir etwas geändert, sag es ihm, und am Ende liest du jede Position einmal gegen, bevor es rausgeht.

01 Neue Anfragen sofort beantworten

/speed-to-lead beantwortet Anfragen auch abends und am Wochenende, mit freien Terminen aus deinem Kalender.

02 Der Wochenüberblick

/monday-brief zeigt dir montags auf einer Seite, was diese Woche wirklich wichtig ist.

NÄCHSTER SCHRITT

Direkt umsetzen

Einmal einrichten, dann beim nächsten Termin ausprobieren

01 Heute installieren

Customize, Plugins, Plus, Small Business, Install. Danach einmal /smb-onboard.

02 Ein gutes altes Angebot raussuchen

Leg dir das Angebot bereit, das am besten aussieht und aktuelle Preise hat. Das wird deine Vorlage.

03 Beim nächsten Termin reinsprechen

Direkt danach zwei Minuten Sprachnachricht, hochladen, Prompt von Seite 3 rein und prüfen.

Du willst solche Sachen mitbekommen, ohne danach suchen zu müssen?

Ich zeige auf Instagram und TikTok, was mit Claude, ChatGPT und den anderen Tools gerade geht, und die Anleitung dazu gibt es jedes Mal als PDF.

→ Instagram: @timhuck.ai

→ TikTok: @tim_huck_ai

→ www.shortmedia.agency

Angaben geprüft am 19. September 2026 nach dem Blogpost von Anthropic zu Claude for Small Business vom 15. September 2026, der Plugin-Seite claude.com/plugins/small-business und der Anleitung in der Claude Academy. Menünamen und Workflows können sich ändern, prüf sie deshalb bei Gelegenheit selbst nach.